

# Pienyrittäjän markkinointi – mistä liikkeelle

ETÄOPISKELU 	KOULUTUKSEN KESTO 1 KK
---	------------------------

Oletko perustamassa yritystä tai juuri perustanut yrityksen? Mietikö, miten rakennat yrityksesi tunnettuutta ja löydät potentiaaliset asiakkaasi? Markkinointi on avain tähän. Tämä koulutus auttaa sinut alkuun markkinoinnin suunnittelussa ja toteuttamisessa.

Alkaa

Ilmoittaudu viimeistään

 ETÄKOULUTUS 29.4.2025 15.4.2025

Hinta €	200 + alv 25,5%	HUOM. Koulutuspäivät iltaisin klo 16-19.30.
---------	-----------------	---

## Tee tavoitteellista markkinointia ja vältä tyypillisimmät sudenkuopat

Pienyrittäjän arjessa markkinointi voi tuntua haastavalta, mutta se on yksi tärkeimmistä menestystekijöistä. Koulutus tarjoaa käytännönläheiset opit tavoitteellisen ja asiakaslähtöisen markkinoinnin aloittamiseen. Opit rakentamaan brändiäsi ja nivomaan sen osaksi markkinointia. Lisäksi opit tunnistamaan yrityksellesi sopivimmat markkinointikanavat sekä yhdistämään markkinoinnin saumattomasti yrityksesi arkeen. Lisäksi saat vinkkejä siitä, miten tekoäly voi auttaa sinua markkinoinnissa.

Koulutus on suunnattu erityisesti oman yrityksen perustamista harkitseville ja niille, jotka ovat hiljattain perustaneet yrityksen.

 Tulosta / tallenna (PDF)

### Laajuus

Koulutus sisältää 2 \* 3,5 h etäkoulutuspäivää klo 16-19.30 sekä itsenäistä opiskelua.

### Koulutuspäivät

29.4.2025, 6.5.2025

## + KOULUTUKSEN SISÄLTÖ

### Koulutuksen sisältö

- Markkinoinnin tavoitteet ja vuosikello
- Asiakaslähtöisyys markkinoinnissa ja markkinoinnin kohdentaminen – kenelle ja millaista markkinointia tehdään
- Markkinointikanavien valitseminen ja käyttäminen
- Omannäköisen sisällön tuottaminen
- Brändäyksen perusteet
- Vähimmäisvaatimukset markkinoinnille – asiat, jotka on tehtävä
- Markkinoinnin hoitaminen yrittäjän arjessa
- Tekoälyn hyödyntäminen markkinoinnissa

## - KOULUTTAJAT

### Kouluttajat



**Satu Lankinen**, DI, tradenomi (AMK), AmO, yrittäjä Saagacom Oy

Satu on kokenut viestinnän ammattilainen ja yksinyrittäjä, jolla on monipuolinen kokemus pienyrityksistä pörssiyritykseen. Hän on käytännönläheinen ja asioita havainnollistava kouluttaja, joka painottaa perusasioiden hallintaa. Yrittäjänä hän osaa priorisoida asioita ja löytää keinoja asioiden tekemiseen sekä tehokkaasti että laadukkaasti. Sadun intohimoja ovat asiakkaat, asiakaslähtöinen toiminta sekä selkeä ja asiallinen viestintä.

## + MAKSU JA EHDOT

### Maksu ja ehdot

Opiskelumaksu maksetaan verkkomaksuna ilmoittautumisen yhteydessä tai laskutetaan ennen koulutuksen alkua yhdessä erässä. Jos olet hankkinut rahoituksen Rastor-instituutin [www-sivulla](http://www.rastorinst.fi) osoitetun rahoitusyhtiön kautta, lähetämme laskun rahoitusyhtiölle.

Osallistumisen voi perua ilman peruutuskuluja viimeistään 14 vrk ennen koulutuksen alkua. Alle 14 vrk ennen koulutuksen alkua tehdyistä peruutuksista perimme 50 % koulutuksen hinnasta. Jos osallistumista ei ole peruttu ennen koulutuksen alkua, perimme 100 % koulutuksen hinnasta.

**Kaipaako lisätietoa? Ota yhteyttä, autamme mielellämme**



**Kaisa Vuopala**

asiakasratkaisupäällikkö

[kaisa.vuopala@rastorinst.fi](mailto:kaisa.vuopala@rastorinst.fi)

[040 196 4811](tel:0401964811)