



Kansainvälisen kaupan sopimukset - verkkokurssi

ETÄ-/LÄHIOPISKELU 		KOULUTUKSEN KESTO 10 H
<p>Toimitko kansainvälisessä kaupassa ja tarvitset keinoja hallita kansainvälisen kaupan sopimuskäytäntöjä? Tällä verkkokurssilla opit kansainvälisten sopimusten peruseriaatteet ja olennaiset sisällöt, kuten tulliunionit, vapaakauppasopimukset ja yritysten väliset sopimukset. Saat selkeän kokonaiskuvan, joka auttaa välttämään sopimusriskejä ja ratkaisemaan ongelmatilanteita tehokkaasti.</p>		Alkaa Ilmoittaudu viimeistään
		 ETÄKOULUTUS 7.10.2024
Hinta €	350 + alv 25,5%	

Verkkokurssi sisältää:

 Tulosta / tallenna (PDF)



VIDEOLUENTOJA









ARTIKKELEITA



HARJOITUSTEHTÄVIÄ

Tällä verkkokurssilla opit kansainvälisen kaupan sopimusten peruseriaatteet. Ymmärrät kansainvälisten sopimusten sisällön olennaiset asiat ja niiden merkityksen ongelmatilanteissa. Kurssin selkeiden videoiden avulla perehdyt aiheeseen omassa tahdissasi ja oman aikataulusi mukaan.

Kurssin suoritettuasi:

-  Ymmärrät yleiset kansainvälisen kaupan sopimuskäytännöt.
-  Tiedät, mitä tulliunionit ovat ja miten ne vaikuttavat kansainväliseen kaupankäyntiin.
-  Tunnet vapaakauppa-alueet ja ymmärrät niiden edut ja haasteet kansainvälisessä kaupassa.
-  Tunnet yritysten väliset sopimukset ja niitä määrittävät säädökset.
-  Tiedät, miten toimia ristiriitatilanteissa.
-  Saat käyttöösi digitaalisen **Open Badge -osaamismerkkin**. [Lue lisää](#).

KOKEILE! Kurkista verkkokurssin sisältöön aidossa oppimisympäristössä, ja totea itse, kuinka inspiroivaa ja helppoa opiskelu on. Kirjaudu käyttäjätunnuksella **Sopimus** ja salasanaalla **Esittely**.

TESTAA KURSSIA

Laajuus

Kurssiin sisältyy harjoitustehtäviä ja itsenäistä verkko-opiskelua n. 10 h. Opiskelutunnukset ovat voimassa 1 kk.

Koulutuksen sisältö

Verkkokurssi koostuu seuraavista sisältöosioista:

- Yleistä kansainvälisen kaupan sopimuksista
- Tulliunionit
- Vapaakauppa-alueet
- Yritysten väliset sopimukset
- Lopputehtävä

Kouluttajat



Petri Ranta, myynti- ja markkinointijohtaja, Aterin Finland Oy.

Petrillä on yli 30 vuoden kokemus kansainvälisestä kaupasta ja erityisesti vientitoiminnan käynnistämisestä, kehittämisestä ja johtamisesta. Vientimyynni on kuljettanut Petriä maailmalla. Lentokenttien lisäksi Petrille ovat tulleet tutuksi erilaiset liiketoimintakulttuurit ja päätöksentekoprosessit kaikilla viidellä mantereella.

Maksu ja ehdot

Osallistumismaksu laskutetaan yhdessä erässä tai sen voi maksaa verkossa.

Verkkokurssien osallistumista ei voi peruuttaa sen jälkeen, kun käyttäjätunnukset on luovutettu opiskelijalle.

Kaipaatko lisätietoa? Ota yhteyttä, autamme mielellämme



Sonja Johnsson

osaamispäällikkö

sonja.johnsson@rastorinst.fi

[045 633 9413](tel:0456339413)