

Vastuullisuudesta kilpailukykyä vientialoille

JATKUVAN OPPIMISEN JA TYÖLLISYYDEN PALVELUKESKUKSEN RAHOITTAMA KOULUTUS (JOTPA)

ETÄOPISKELU 		KOULUTUKSEN KESTO 3-4 KK
---	--	--------------------------

Kehitä vientiliiketoimintaanne vihreän siirtymän ja vastuullisuuden näkökulmasta. Tule huippukouluttajien sparraukseen ja hanki korvaamatonta osaamista itsesi ja yrityksesi kehittämiseen. Opi tunnistamaan vastuullisen liiketoiminnan mahdollisuudet kilpailuetuna ja teet vastuullisuudesta luonnollisen osan yrityksenne vientistrategiaa.

Alkaa

Ilmoittaudu viimeistään

 ETÄKOULUTUS 6.3.2025 16.2.2025

	Koulutus on maksuton	
--	----------------------	--

Koulutusinfo ke 15.1.2025 klo 15.00-15.45

Infossa kuulet tarkemmin koulutuksen sisällöstä sekä tapaat kouluttajamme Rauno Heinosen sekä Petri Rannan. Infossa on paikalla myös Rastor-instituutin osaamispäällikkö Hanna Svensberg. Maksuton info pidetään verkossa.

[Ilmoittaudu](#)

Työkaluja vihreään siirtymään, viennin edistämiseen ja liiketoiminnan kehittämiseen

Vie vastuullisemmin! Vastuullisuudesta kilpailukykyä vientialoille -ohjelma on maksuton etäkoulutus, jolla vahvistat vientiä ja luot kilpailukykyä. Opiskele työsi ohella ja

- kehitä kansainvälisen kaupan liiketoimintaa vihreän siirtymän ja vastuullisuuden näkökulmasta
- luo kilpailukykyä vastuullisesta liiketoiminnasta
- opi analysoimaan yrityksenne mahdollisuuksia kehittää uusia liiketoimintamalleja
- hanki taitoja vientistrategian ja vientiosaamisen kehittämiseen
- luo käytännöt yrityksenne vastuullisuusjohtamiselle.

Koulutuksessa sinulle selviää, millaisilla toimenpiteillä rakennatte vastuullisuudesta kilpailuetua kansainvälisessä liiketoiminnassa. Ymmärrys direktiivien merkityksestä vientitoiminnassa kasvaa. Tämä kattava koulutuskokonaisuus yhdistää teoreettisen tiedon ja vientiyrityksen käytännön vastuullisuusteot.

Kohderyhmä

Koulutus on suunniteltu erityisesti kansainvälisen kaupan asiantuntijoille sekä liiketoiminnan kehittämistehtävissä työskenteleville tai henkilöille, jotka ovat kiinnostuneita siirtymään vientialalle. Koulutus on erinomainen lisä johtajien ja asiantuntijoiden osaamispakkiin.

Hakeutuminen

Koulutusohjelmaan on rajattu määrä aloituspaikkoja, ja opiskelijoiden valinta tehdään hakulomakkeella annettujen tietojen perusteella ilmoittautumisjärjestyksessä. Koulutukseen voidaan ottaa opiskelijaksi kansainvälisen kaupan asiantuntijat ja/tai liiketoiminnan kehittämistehtävissä työskentelevät henkilöt tai henkilöt, jotka ovat kiinnostuneita työskentelemään em. toimialoilla. Koulutuksiin ei hyväksytä jo valmiiksi päätoimisia tutkinto-opiskelijoita.

Miksi valita vientialojen vastuullisuuskoulutus Rastor-instituutista?

Olemme pitkäaikainen, vakiintunut osaamisen kehittämisen asiantuntija. Palvelemme valtakunnallisesti, joten voit osallistua mistä päin tahansa. Kouluttajamme ovat tunnettuja

 [Tulosta / tallenna \(PDF\)](#)

Laajuus

Koulutus kestää 4 kk ja se sisältää kuusi Zoomilla toteutettavaa 3 tunnin etäkoulutuspäivää arkisin klo 9-12 sekä itsenäisesti opiskeltavia verkkokursseja.

Koulutuspäivät

6.3.2025, loput koulutuspäivät ilmoitetaan myöhemmin

alan asiantuntijoita. Koulutushenkilöstömme auttaa kaikissa opintopolun vaiheissa, meillä et jää yksin. [Asiakaskokemuskyselyn](#) mukaan asiakkaamme arvostavat toiminnassamme erityisesti asiakaspalvelun laatua, koulutuksia ja kouluttajia.



Euroopan unionin rahoittama –
NextGenerationEU



Koulutus on rahoitettu Euroopan unionin elpymis- ja palautumistukivälineellä (RRF), joka on EU:n elpymisvälineen (Next Generation EU) suurin ohjelma. Rahoituksen on myöntänyt [Jatkuvan oppimisen ja työllisyyden palvelukeskus](#). Palvelukeskus edistää työikäisten osaamisen kehittämistä ja osaavan työvoiman saatavuutta. Palvelukeskuksen toimintaa ohjaavat opetus- ja kulttuuriministeriö sekä työ- ja elinkeinoministeriö.

Koulutuksen sisältö

Koulutus sisältää

- kuusi etäkoulutuspäivää (klo 9–12)
- 2 itsenäisesti opiskeltavaa verkkokurssia ja yhden valinnaisen verkkokurssin

Vastuullinen liiketoiminta -verkkokurssi

- strateginen yritysvastuu
- yrityksen ilmastovastuun kehittäminen
- eettisten periaatteiden laatiminen

Kestävä liiketoiminta yrityksen kilpailukytekijänä 19.11.2024

- Vastuullisuus-vaatimusten kokonaisuus (EU-direktiivit)
- Vähähiilisyys globaalina systeemisenä muutoksena ja mahdollisuutena
- Mahdollisuuksien luominen ja tunnistaminen kv-markkinoilla.

Strategiset valinnat globaalissa kaupankäynnissä 25.11.2024

- Viennin merkitys kansantalouden kannalta
- Erilaiset viennin mallit
- Viennin pelikirja: vienti yrityksen prosessina
- Jakelutiet

Kestävän liiketoiminnan työkaluja 4.12.2024

- Kestävyys osaksi liiketoiminta-suunnitelmaa
- Arvoketju- ja olennaisuusanalyysi vastuullisuustyön pohjana

Kansainvälisen kaupan sopimukset -verkkokurssi

- erilaisten sopimusten peruseriaatteet, sisällöt ja merkitys.
- Perehdyt omaan tahtiin videoihin, esimerkkeihin ja tehtäviin.
- Suorituksesta saat kansainvälisen kaupan sopimukset -osaamismerkkin.

Kestävä liiketoiminta ja viestintä 13.1.2025

- Kv-markkinoilla erottuminen ja viestintä osana kilpailukykyä

Kansainvälisen kaupan liiketoiminnan kehittäminen 28.1.2025

- Suomi on saari (logistiset vaihtoehdot)
- Toimituslausekkeet
- EU:n vihreä siirtymä viennin näkökulmasta

Työpajapäivä: opit käytäntöön 13.2.2025

- Uudet liiketoimintamallit ja -mahdollisuudet vihreässä siirtymässä -työpaja

Osallistuja voi halutessaan valita vapaavalintaisen **Vastuullisuusjohtaminen vientialoilla -verkkokurssin**.

Lisäksi osallistujat saavat

- nimetyn, henkilökohtaisen ohjaajan koko opintojen ajaksi
- itsenäisesti opiskeltavia verkkokursseja
- oppimisympäristössä olevan kirjallisen aineiston ja videot
- kehittämistehtävän, josta saa henkilökohtaista palautetta ja kehitysehdotuksia asiantuntijalta
- vinkit lisälukemistoon, jonka avulla voi syventää vastuullisuusosaamistaan itsenäisesti
- Oivaura-ohjauspalvelun itseopiskelupaketin.

Kouluttajat



Rauno Heinonen, yritysjohton konsultti, Pure Position Oy.

Rauno Heinonen on kokenut viestintäjohtaja, joka toimii nykyisin yritysjohton neuvonantajana yrityksensä Pure Position Oy:n kautta. Hän on urallaan rakentanut ja johtanut yritysvaluuohjelmia useassa suuressa pörssiyhtiössä ja viime vuosina opastanut myös pienempiä yrityksiä vastuullisuuden ja liiketoiminnan yhdistämisessä.



Petri Ranta, myynti- ja markkinointijohtaja, Aterin Finland Oy.

Petrillä on yli 30 vuoden kokemus kansainvälisestä kaupasta ja erityisesti vientitoiminnan käynnistämisestä, kehittämisestä ja johtamisesta. Vientimyynti on kuljettanut Petriä maailmalla. Lentokenttien lisäksi Petrille ovat tulleet tutuksi erilaiset liiketoimintakulttuurit ja päätöksentekoprosessit kaikilla viidellä mantereella.

Kaipaatko lisätietoa? Ota yhteyttä, autamme mielellämme



Hanna Svensberg

osaamispäällikkö, tarjoomapäällikkö

hanna.svensberg@rastorinst.fi

[050 435 9418](tel:0504359418)



Juuso Marjoniemi

palvelukoordinaattori

juuso.marjoniemi@rastorinst.fi

[050 4697285](tel:0504697285)



Kristina Hupli

rekrytointikonsultti

kristina.hupli@rastorinst.fi

[040 581 0750](tel:0405810750)